

## Harmonogram szkoleń: Marzec 2011r./Kwiecień

Projekt	Data rozpoczęcia	Data zakończenia
eAkademiaKIG	2011-03-28	2011-03-28
eAkademiaKIG	2011-03-29	2011-03-29
eAkademiaKIG	2011-03-30	2011-03-30
eAkademiaKIG	2011-04-04	2011-04-04
eAkademiaKIG	2011-04-05	2011-04-05
eAkademiaKIG	2011-04-06	2011-04-06
eAkademiaKIG	2011-04-11	2011-04-11
eAkademiaKIG	2011-04-13	2011-04-13
eAkademiaKIG	2011-04-18	2011-04-18
eAkademiaKIG	2011-04-27	2011-04-27
eAkademiaKIG	2011-04-28	2011-04-28
eAkademiaKIG	2011-05-04	2011-05-04
eAkademiaKIG	2011-04-09	2011-04-09
eAkademiaKIG	2011-04-10	2011-04-10
eAkademiaKIG	2011-04-23	2011-04-23
eAkademiaKIG	2011-04-30	2011-04-30
eAkademiaKIG	2011-04-30	2011-04-30
eAkademiaKIG	2011-04-16	2011-04-16
eAkademiaKIG	2011-04-17	2011-04-17
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-04-06</b>	<b>2011-04-06</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-04-07</b>	<b>2011-04-07</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-04-13</b>	<b>2011-04-13</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-04-14</b>	<b>2011-04-14</b>
eAkademiaKIG	2011-04-20	2011-04-20
eAkademiaKIG	2011-04-21	2011-04-21
eAkademiaKIG	2011-04-27	2011-04-27
eAkademiaKIG	2011-04-28	2011-04-28
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-05-10</b>	<b>2011-05-10</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-05-11</b>	<b>2011-05-11</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-05-17</b>	<b>2011-05-17</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-05-18</b>	<b>2011-05-18</b>
eAkademiaKIG	2011-05-18	2011-05-18
eAkademiaKIG	2011-05-19	2011-05-19
eAkademiaKIG	2011-05-25	2011-05-25
eAkademiaKIG	2011-05-26	2011-05-26
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-05-19</b>	<b>2011-05-19</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-05-20</b>	<b>2011-05-20</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-05-26</b>	<b>2011-05-26</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-05-27</b>	<b>2011-05-27</b>
eAkademiaKIG	2011-04-18	2011-04-18
eAkademiaKIG	2011-04-19	2011-04-19
eAkademiaKIG	2011-04-26	2011-04-26
eAkademiaKIG	2011-04-27	2011-04-27
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-04-12</b>	<b>2011-04-12</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-04-13</b>	<b>2011-04-13</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-04-19</b>	<b>2011-04-19</b>
<b>eAkademiaKIG</b>	<b>2011-04-20</b>	<b>2011-04-20</b>

eAkademiaKIG	2011-05-05	2011-05-05
eAkademiaKIG	2011-05-06	2011-05-06
eAkademiaKIG	2011-05-10	2011-05-10
eAkademiaKIG	2011-05-11	2011-05-11

2011r.

Nazwa szkolenia
Wykonywanie zapytań SELECT i tworzenie raportów w środowisku Microsoft SQL Server 2005 7
Wykorzystanie programowania obiektowego i typu danych XML w Microsoft SQL Serwer 2008 6
Zdalny dostęp oraz trasowanie pakietów w Microsoft Windows 2008 Server 6
Dostępność,skalowalność i wirtualizacja w Microsoft Windows 2008 Server 6
Podstawy projektowania i wdrażania baz danych serwera Microsoft SQL Server 2008 6
Podstawy wdrożenia Windows SharePoint Services 3.0 5
Wdrażanie bazy danych i podstawowych obiektów programowalnych w Microsoft SQL Serwer 2005 5
Podstawy wdrożenia Microsoft Office SharePoint Server 2007 4
Projektowanie infrastruktury serwera Microsoft SQL 2005
Wykorzystanie programowania obiektowego i typu danych XML Microsoft SQL Server 2005
Bitstalk jako narzędzie do integracji systemów.
Zarządzanie przepływem wiadomości oraz archiwizacja MS Exchange 2007
Microsoft Word 2007 – podstawowy
Microsoft Word 2007 – zaawansowany
Microsoft PowerPoint 2007
Microsoft Access 2007
Usługi w sieciach teleinformatycznych
Excel 2007 podstawowy
Excel 2007 zaawansowany
<b>Autoprezentacja i prowadzenie efektywnych spotkań- Autoprezentacja i prowadzenie efektywnych spotkań.-2h</b>
<b>Autoprezentacja i prowadzenie efektywnych spotkań-Komunikacja werbalna i niewerbalna w trakcie autoprezentacji.-2h</b>
<b>Autoprezentacja i prowadzenie efektywnych spotkań-Prowadzenie efektywnych spotkań.-2h</b>
<b>Autoprezentacja i prowadzenie efektywnych spotkań-Prezentacja produktu/usługi.-2h</b>
Planowanie w PROJEKCIE-Planowanie w projekcie.-2h
Planowanie w PROJEKCIE-Analiza potrzeb grupy docelowej oraz analiza dokumentów programowych.-2h
Planowanie w PROJEKCIE-Planowanie przebiegu projektu.-2h
Planowanie w PROJEKCIE-Planowanie kosztów projektu.-2h
<b>Metodyka zarządzania projektami UE- Metodyka zarządzania projektami.-2h</b>
<b>Metodyka zarządzania projektami UE- Algorytm projektowy i jego elementy.-2h</b>
<b>Metodyka zarządzania projektami UE- Problem w projekcie-technika. „DRZEWIA PROBLEMÓW”-2h</b>
<b>Metodyka zarządzania projektami UE- Matryca logiczna projektu, jako narzędzie definiowania projektu.-2h</b>
Negocjacje-Negocjacje Handlowe- Organizacja pracy własnej.-2h
Negocjacje-Negocjacje Handlowe-Komunikacja w negocjacjach.-2h
Negocjacje-Negocjacje Handlowe- Eliminowanie przeszkód i zawieranie porozumienia.-2h
Negocjacje-Negocjacje Handlowe- Skomplikowane negocjacje.-2h
<b>Podstawy marketingu-Czym zajmuje się marketing?-2h</b>
<b>Podstawy marketingu-Segmentacja rynku.-2h</b>
<b>Podstawy marketingu-Pozycjonowanie oferty.Projektowanie strategii marketingowej.-2h</b>
<b>Podstawy marketingu-Reklama ATL I BTL.PUBLIC RELATIONS.-2h</b>
Sprzedaż i obsługa klienta-Nawiązanie kontaktu z klientem. Pierwszy kontakt z klientem(osobisty, telefoniczny)-2h
Sprzedaż i obsługa klienta-Tworzenie profilu klienta(badanie potrzeb).-2h
Sprzedaż i obsługa klienta-Prezentacja produktu/usługi.-2h
Sprzedaż i obsługa klienta- Posprzedazowa reakcja na trudne sytuacje i zastrzeżenia klienta.-2h
<b>Radzenie sobie ze stresem-Wprowadzenie.-2h</b>
<b>Radzenie sobie ze stresem-Stres w pracy.2h</b>
<b>Radzenie sobie ze stresem-Realizacja marzeń.-2h</b>
<b>Radzenie sobie ze stresem-Techniki relaksacji.-2h</b>

Efektywne kierowanie.

Efektywne kierowanie.

Efektywne kierowanie.

Efektywne kierowanie.

<b>Kategoria</b>
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
Informatyczne
ICT (45+)
ICT (45+)
ICT (45+)
ICT (45+)
ICT (45+)
ICT (45+)
ICT (45+)
ICT (45+)
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>
interpersonalne
Interpersonalne
Interpersonalne
Interpersonalne
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>
Interpersonalne
Interpersonalne
Interpersonalne
Interpersonalne
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>
Interpersonalne
Interpersonalne
Interpersonalne
Interpersonalne
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>
<b>Interpersonalne</b>

Interpersonalne
Interpersonalne
Interpersonalne
Interpersonalne